



# Ax'aura de

Etre performant en permanence semble être le défi quotidien de notre vie professionnelle...et personnelle! Au quotidien, chaque manager, commercial, collaborateur d'une entreprise doit développer les meilleures attitudes et comportements pour faire face, décider avec pertinence, s'affirmer dans une situation délicate, convaincre, négocier... Avec son propre mode de fonctionnement, ses émotions et ses contraintes particulières.

## développeur performance

**S**avoir-faire technique et expérience ne résolvent pas tout ; il va falloir conseiller, accompagner, coacher ces hommes et ces femmes pour faire sortir leurs talents, développer leur efficacité au quotidien, catalyser leur énergie au service de leur performance et de celle de leur entreprise.

### >> "Coacher la performance"

C'est la dynamique choisie par le cabinet Ax'aura pour être le partenaire des entreprises au travers de leur force vitale : les hommes et les femmes qui y travaillent.

### >> Fédérer les talents

Développer la performance individuelle et collective, c'est la base de la réussite d'une entreprise, quels que soient sa taille et son secteur d'activité. A technologie et moyens identiques, c'est ce qui va faire la différence entre deux entreprises. Ce qu'une entreprise recherche, ce ne sont pas des moyens, mais quelqu'un qui l'aide à mieux exploiter ses ressources : un catalyseur, un coach. Jean-Pierre Augat confirme : « Après 10 ans de management et 7 ans de conseil en ressources humaines, j'avais envie de transmettre mon énergie et de créer une structure d'accompagnement souple et réactive, pour aider les entreprises à mieux utiliser tous ces potentiels ». C'est chose faite

en 2004 : il crée le cabinet Ax'aura, avec une expertise : le développement de la performance individuelle et collective, au travers de l'Efficacité Commerciale, Relationnelle et Managériale. Pourquoi Ax'aura ? Parce que l'AXe, c'est ce que l'on vise, un sens à ce que l'on fait. L'Aura, c'est ce qui grandit, le développement de notre énergie positive, la réussite (le soleil du logo).

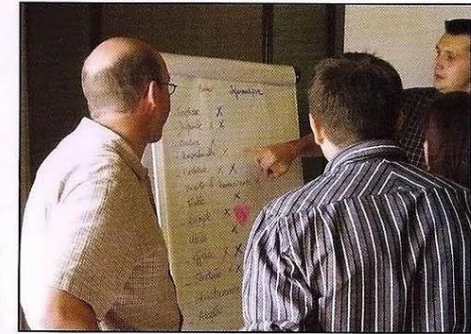
L'activité de coaching est centrée sur les hommes et femmes en entreprise. L'expertise s'articule autour d'un seul axe : les comportements, attitudes et qualités émotionnelles qui vont permettre à une personne ou une équipe de fonctionner plus efficacement au quotidien.

Efficacité et développement personnel, pratiques de management et construction d'équipe mais également dans le cas d'Ax'aura, l'efficacité commerciale et le développement de la performance d'une équipe de vente.

Les actions principales : coaching de managers ou de forces de vente, formation, actions de Team Building, conception et animation de séminaires.

### >> Qui est concerné ?

« Les aptitudes relationnelles et comportementales que nous évoquons se retrouvent dans toutes les entreprises ». Ax'aura intervient aussi bien dans la distribution que dans l'immobilier, la ban-

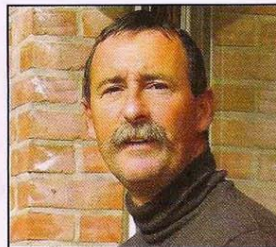
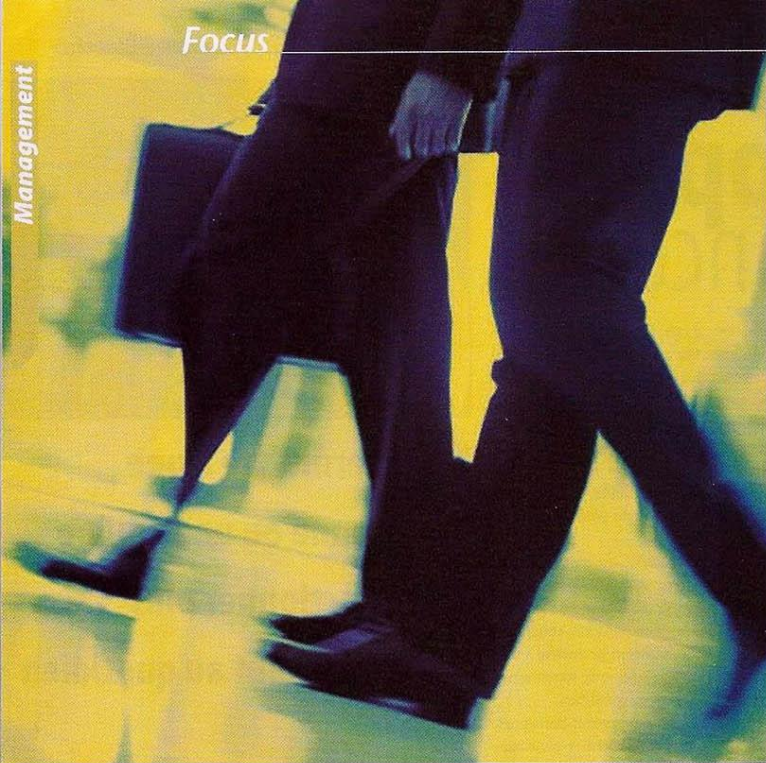


**>> Permettre à une personne ou une équipe de fonctionner plus efficacement au quotidien**

« Pragmatique et disponible »

Un partenariat fort unit depuis plusieurs mois Ax'aura et le Groupe ELIOR : formation et coaching de commerciaux, animation d'un comité de direction vente, préparation de stratégie de vente, formation de 350 responsables d'unités. « Jean-Pierre Augat nous a séduit par son approche pragmatique, son ouverture et sa disponibilité. Il a parfaitement su comprendre notre business et s'y adapter », témoigne Bertrand Castagné, DRH du pôle Santé d'ELIOR.





> Jean-Pierre Augat, dirigeant de Ax'aura, et membre fondateur de l'IEPMS, Institut Européen pour la Performance par le Management et le Sport,

que, le transport, les services ... : formation de formateurs, techniques de vente en BtoB ou BtoC, négociation, gestion de la relation clients pour des hôtes de caisse/accueil, prise de parole en public, management individualisé ...

Parmi les références, des grands groupes comme Elixor, Norauto, Camaïeu, Auchan, CGI, Orange..., mais aussi PME, syndicat de médecins, Chambre de Commerce, Centre des Jeunes Dirigeants ...

Ce qu'une entreprise attend, c'est un réel partenaire qui l'aide dans sa progression ou dans le passage d'une étape difficile (en anglais, "to coach" c'est emmener quelque part). " Trouver un stage de 2 jours sur les techniques de vente ou le management, c'est dans tous les catalogues, et cela ne résout pas son affaire. Ce qu'elle veut c'est une réponse complète, pragmatique et adaptée qui la fasse progresser, avec peut être un volet formation au moment adapté", précise Jean-Pierre Augat. Une des forces de la structure Ax'aura, est justement cette personnalisation qui rassure l'entreprise cliente : implication forte du consultant qui l'accompagne, préparation soignée et appropriation importante de ses enjeux, de ses produits ...

#### >>> Des atouts majeurs

Tout d'abord une forte réactivité face à ses demandes. Ensuite, un intervenant privilégié, qui l'accompagne de A à Z. Dans certains grands cabinets, le client voit d'abord un commercial, découvre un formateur pour une session, puis parfois un autre ... " De nombreux clients me disent que c'est rassurant pour eux de savoir qui va animer, suivre l'équipe, et être complètement en cohérence dans le relais des messages clés ", souligne Jean-Pierre Augat. Enfin une forte crédibilité en coaching de force de vente. « Au-delà de nombreuses références, quand je travaille avec mon client des techniques de closing par exemple, je m'appuie sur le savoir-faire que je mets en pratique au quotidien pour la réussite de ma propre structure », rappelle Jean-Pierre Augat. Et comme un coach n'a pas réponse à tout, Ax'aura s'appuie sur deux réseaux. D'une part, celui des formateurs certifiés Process Com®, outil qui est au cœur de l'expertise du cabinet. D'autre part, Jean-Pierre Augat est membre fondateur de l'IEPMS, Institut Européen pour la Performance par le Management et le Sport, qui développe les synergies entre le monde de l'entreprise et celui du sport, avec une dynamique très orientée coaching : l'optimisation des leviers de performance issus de ces deux mondes. Et la plus belle récompense pour Jean-Pierre Augat : « le sourire et l'énergie de "coachés" qui repartent avec l'envie de mettre en pratique dès le lendemain ce que l'on a vécu et appris ensemble, et qui le font avec succès ».

Développez votre  
performance

Ax'aura



Conseil en efficacité  
Commerciale,  
Relationnelle,  
Managériale

Accompagnement - Coaching - Conseil - Formation - Séminaires

36 allée des Allumoirs  
59650 Villeneuve d'Ascq

Tel : 03 2079 1661 contact@axaura.fr  
Jean-Pierre Augat : 06 7373 2040

www.axaura.fr